

浙江每日互动网络科技股份有限公司
2020 年度向特定对象发行 A 股股票募集资金使用
可行性分析报告

一、本次募集资金使用计划

本次向特定对象发行拟募集资金总额不超过 110,000 万元（含本数），扣除发行费用后拟投资于以下项目：

单位：万元

序号	项目名称	总投资金额	拟使用募集资金额
1	每日治数平台建设项目	68,124.40	45,600.00
2	个推总部大楼建设项目	45,677.47	37,900.00
3	补充流动资金项目	26,500.00	26,500.00
合计		140,301.87	110,000.00

若本次向特定对象发行实际募集资金净额少于投资项目的募集资金拟投入金额，则不足部分由公司自筹资金解决。公司董事会可根据股东大会的授权，根据项目的实际需要，对上述募集资金投资项目、资金投入进度和金额等进行适当调整。

本次董事会后、募集资金到位前，公司将根据项目实际进展情况以自筹资金先行投入。募集资金到位后，公司将以募集资金置换前期已投入的自筹资金。

二、本次募集资金使用的必要性和可行性分析

（一）每日治数平台建设项目

1、项目基本情况

“每日治数平台”是公司致力打造的具有治数能力的智能数据操作系统。本项目具体建设内容包括基础设施模块、应用支撑模块和核心平台模块，拟通过

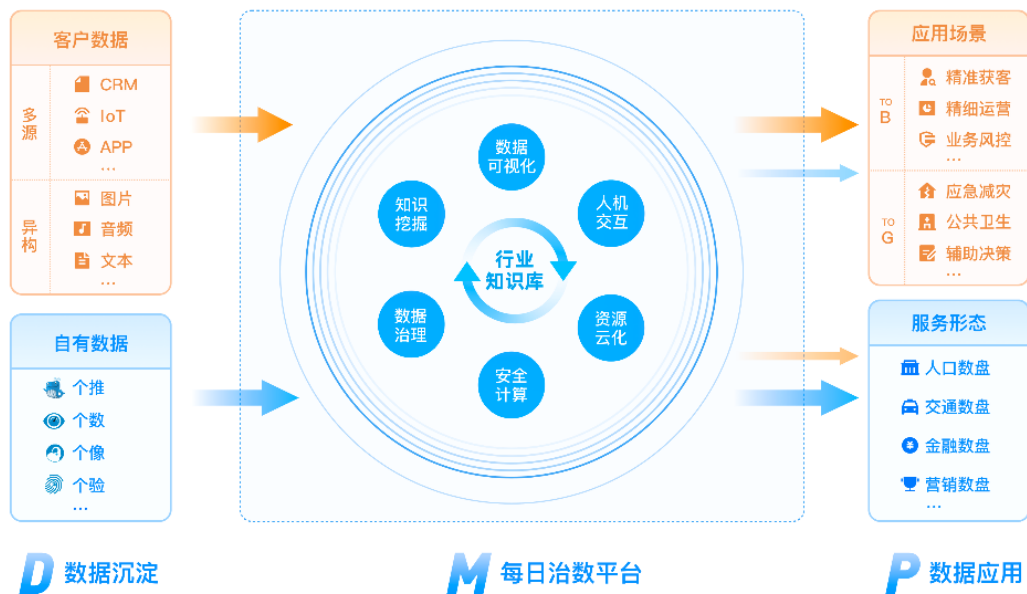
对安全计算、数据治理、知识挖掘、数据可视化、人机交互等五项技术进行研发，提升数据治理能力，实现安全、智能、实时、可视的数据治理和使用：一是引入资源云化技术，以实现具备提供公有云和混合云服务的能力；二是基于形成的数据治理能力和积累的丰富行业经验，为各行业的客户提供数据服务或数据技术，进一步增能垂直应用领域、增厚公司现有业务。

公司作为专业的数据智能服务商，致力于用数据让产业更智能。自成立以来，基于“个推 SDK”产生的海量数据和广泛的终端覆盖量，公司自行研发了“个推大数据平台”，通过对海量数据清洗、筛选和整理，对用户群体进行建模和洞察，并将形成的各种标签化数据应用于各垂直领域。在个推大数据平台持续投入运营并不断创新迭代过程中，公司的数据治理能力得到持续强化，同时各行业也面临数字化升级的迫切需求，经过长期的研发投入和技术储备，公司已经具备打造专业治数平台的能力。

与个推大数据平台不同的是，每日治数平台重在“治数”¹，一是将治数能力“上云”，实现公司由治数产品输出向治数能力输出的战略升级；二是将治数能力“落地”，增能垂直应用领域。建设每日治数平台，以中立、安全、可信赖的数据服务，为合作伙伴的数字化升级提供强有力的支撑，并将技术与场景深度融合，以数据智能产品和解决方案为企业和政府从业务洞察、科学决策到产业实践的全链路创新持续增能，是公司实现“数据让产业更智能”战略定位的必经之路。

每日治数平台建成后公司业务逻辑如下：

¹ “治数”是指治理数据的能力，包括将多源异构数据加工成可供业务使用的数据处理能力，以及通过知识挖掘等技术发掘数据间关联性的数据挖掘能力。



与目前仅以公司自有数据为基础提供数据服务的单一数据来源不同，每日治数平台建成后数据来源将更加丰富，不仅包括自有数据，还包括客户合法拥有的、经授权的脱敏数据，该等数据经过每日治数平台治理后，结合行业知识库，可应用于各类行业数盘²，最终帮助客户实现各场景的应用目标。

每日治数平台未来以行业数盘的形态为各个行业的客户提供服务，具体可通过治数能力输出和增能垂直应用领域两种方式提升公司盈利能力：

(1) 治数能力输出：帮助客户实现自治

治数能力输出目的在于帮助客户实现数据自治。每日治数平台直击数字化转型过程中企业面临缺技术、少人才、高成本的痛点，公司以治数能力输出的方式帮助各个行业缺乏数据治理能力的企业补齐技术、人才短板，协助行业客户提高数据价值实现能力、降低数据使用门槛。与商业智能（BI）向用户提供冰冷的数据指标不同，公司拥有多年的垂直领域行业经验，每日治数平台载入基于行业经验形成的难以复制的行业知识，赋能客户业务系统，为客户提供量身打造的决策支撑。

²行业数盘是数盘凝聚的数据和能力在具体场景落地。

公司具体根据客户需求可提供 SaaS 服务或混合云服务：对于希望以轻量化、低成本的方式实现数据治理的客户，可以将其数据接入每日治数平台，公司提供 SaaS 服务，客户可据此自主治理数据，最终实现精细化运营、业务风控等目标；对于数据安全性要求高、希望在本地上部署数据的客户，公司可向其提供混合云服务，输出治数能力，协助其实现数据治理目标。

（2）增能垂直应用领域：向客户交付数据治理成果

增能垂直应用领域是公司应用每日治数平台的治理能力向客户交付数据治理成果。随着数据规模快速增长，低价值数据泛滥，发掘海量数据中看似独立的数据间的关系，是对数据服务提供商知识挖掘等技术提出的更高要求。此外，底层技术需持续升级，以应对数据处理的高时效性、安全性等需求。

以公司数据和外部授权、经脱敏的数据为基础，公司将每日治数平台的治数能力落地具体行业，通过知识图谱、画像平台等技术手段在海量数据中寻找逻辑关系、挖掘价值数据，为营销类客户提供智能化服务；此外，数据治理能力的提升可以帮助公司强化技术能力，为对数据处理实时性、安全性等要求极高的行业客户提供更极致的服务，如金融、交通、人口等，增能垂直应用领域。

2、项目的必要性分析

（1）数据资产管理逐渐成为大数据发展重要方向，具有较大市场需求

数据资产（Data Asset）是指由企业拥有或者控制的，能够为企业带来未来经济利益的，以物理或电子的方式记录的数据资源，如文件资料、电子数据等。党的十九届四中全会明确将“数据”列为生产要素之一，其在提升生产效率，促进资本增值中的价值开始被社会普遍认可。在此背景下，数据资产管理逐渐受到企业重视。

当前，我国企业在数据资产管理中存在诸多问题，这些问题大大降低了企业对于数据的利用效率，其主要体现为：获取数据质量低下且数据获取成本较高；数据可视化程度较低，调取难度大；数据间多维度隐蔽联系无法被有效萃取；信

息无法被标准化处理，导致业务系统间数据共享不畅；缺乏安全的数据环境，数据泄露、滥用风险较高。因此，以提高高质量数据获取效率、增强加工利用数据能力、实现数据互联互通、保护数据安全、最大化数据价值为主要的內容的数据资产管理成为大数据发展重要方向。

公司本次募投项目将紧抓数据资产管理重要趋势，增强大数据处理、分析能力的技术研发，结合行业经验，具有行业针对性的综合性解决方案，并通过 SaaS 服务和混合云部署，对企业数据资产管理赋能，帮助其更好地利用数据应对灵活多变的业务需求。

（2）我国企业数字化转型比例低，具有广阔市场前景

据有关机构研究测算，我国企业数字化转型比例约 25%，远低于欧洲的 46% 和美国的 54%，其中有超过 55% 的企业尚未完成基础的设备数字化改造，大部分数字化转型企业仍停留在信息化阶段，缺乏利用数据赋能企业数字化、智能化发展的能力。因此，我国企业数字化转型拥有较为广阔市场空间。另一方面，数字化转型为企业高质量发展赋能，具有较高市场需求。研究发现数字化相关技术可为企业提升约 60% 的作业效率，降低 20% 的人力成本，提升 50% 的管理效率，大大提升企业的盈利能力及抗风险能力。

中国消费端数字化发展领先全球，但产业端数字化转型落后于消费端，作为经济活动重要参与者的企业，其数字化转型进程很大程度上决定了数字经济发展规模。随着中国互联网发展重心逐渐从上半场基础消费互联网向下半场产业互联网转移，据 IDC 预测，2020 年 30% 的中国 1,000 强公司将把至少 5% 的收入作为资本预算，推动公司数字化战略；至 2027 年，全球将有 75% 的组织完成数字化转型。

本项目将充分应用公司的技术经验和行业经验，打造面向企业的数据智能 SaaS 平台，内置不同行业的解决方案，能够结合行业特点，快速帮助企业以较低成本实现“上云用数赋智”的推进，从而解决企业数据找不到、用不好的问题。

（3）进一步提升公司治数平台服务能力的需要

前沿信息技术创新迭代爆发在即，与大数据产业形成共振加快发展。如云计算大大提高了数据传输、存储的效率；人工智能通过大数据训练变得更加“智能”，反哺大数据实现深度分析与挖掘；物联网、5G 让“万物互联”成为可能，在拓宽数据源获取路径的同时，进一步丰富了大数据应用变现的落地场景。此外，大数据行业在自身发展过程中，仍存在共享难、打通难、安全性低等制约产业快速健康发展的市场痛点，需要更多具有针对性的大数据技术创新来解决。

技术的不断进步正推动着本行业的创新发展，对新技术的吸纳应用正成为行业企业竞争力的体现，产品优胜劣汰明显。因此，公司基于行业未来发展视角，着力打造每日治数平台，针对目前行业上的难点、痛点，通过深化建模、算法等技术提升公司治数平台服务能力，实现新一代治数平台的规模化应用。

（4）丰富数据变现手段，拓展公司业务增长点的需要

大数据的变现，是将各种不同属性的数据应用到新场景中，并产生新价值的过程。与简单的数据分析技术不同，大数据的变现需要深入了解应用场景，解决用户问题，是技术化与市场化共同作用的结果。目前，数据处理技术快速发展，不断为数据变现提供新型工具，企业间的竞争成败往往由大数据工具使用能力和场景搭建能力所共同决定。其中，数据的挖掘和打通主要依赖技术工具实现，而数据的流转则决定了数据变现的可行与否；只有当数据经过加工处理后，又返回场景或业务产生新的数据，形成闭环，才能最大化数据的变现价值。在此过程中，企业需要夯实每个环节的基础，才能通过数据变现来完成可持续发展。

目前公司变现手段仍不够丰富，每日治数平台项目的实施将丰富公司的数据变现手段，进一步巩固公司的市场地位，增强盈利能力。

3、项目的可行性分析

（1）政策支持为本项目提供了实施基础

2014年3月,“大数据”首次被写入政府工作报告;2015年8月,国务院印发《促进大数据发展的行动纲要》,标志着我国大数据建设进入起步阶段;2016年3月,《十三五规划纲要》指出要“实施国家大数据战略”,我国大数据发展进入落地阶段;2017年10月,十九大报告提出“推动大数据与实体经济深度融合”,我国大数据产业迈向深化发展阶段。

缺乏数字化人才和知识经验、数字化改造成本高是导致大量企业数字化转型意愿不足、数字化转型滞后的主要原因之一。本次募投项目将提升公司数据治理能力,有利于公司利用自有数据治理经验、行业知识帮助企业降低数据使用成本,解决企业数字化转型痛点,助力我国实现从“数据大国”向“数据强国”迈进的新时代目标,符合政策支持范围。

(2) 中国产业数字化转型升级需求强劲,为本项目实施提供了市场空间

2020年3月,习近平总书记在浙江考察时强调,要抓住产业数字化、数字产业化赋予的机遇,抓紧布局数字经济。目前,我国经济社会各领域正在加速数字化转型进程,IDC数据显示,中国大数据相关市场总体收益已接近百亿美元规模,且在未来几年仍将保持两位数的高速增长状态。

中国拥有全球最为完备的工业体系,在日益完善的配套设施支撑下,逐步成为全球制造业第一大国。下一阶段,中国将从“工业大国”迈向“工业强国”,在此过程中,数字化管理、智能化生产将成为主要发展目标。此外,中国金融市场正不断地发展、完善,国内金融企业纷纷走出国门,参与国际竞争;在此过程中,金融企业对金融风控、市场开拓、用户价值挖掘等方面具有较大数字化升级需求。

当前,中国经济发展策略从追求量的扩张到质的提升,由此带动产业政策体系向创新驱动发展、科技驱动发展转变,推动我国各领域信息化、数字化、智能化转型升级,为大数据发展提供了巨大市场空间,同时也为本募投项目的实施提供了需求保障。

(3) 扎实的基础技术和人性化的人才政策为本项目实施提供了技术和人才支撑

公司拥有全面的自主研发能力，在数据存量、数据处理、数据存储等方面具有相当程度的竞争优势。作为数据服务提供商，公司在多年的经营过程中积累了丰富的数据治理经验、取得了一定技术成果，同时，公司也在不断加大研发投入，2017年至2019年，公司研发费用分别为4,715.62万元、7,844.07万元和12,454.11万元，年均增长率达到62.51%。

技术储备方面，公司在大数据行业经过10多年的精心经营，深谙大数据行业前沿技术情况和未来技术发展趋势，本次募投项目实施过程中使用的技术主要涉及安全、智能、实时、可视的数据治理和使用，主要包括知识挖掘、数据可视化、安全计算等。2019年以来公司已形成的与本次募投项目相关的技术储备情况如下：

序号	储备技术名称	可应用的技术
1	一种信息精准投放的方法	知识挖掘
2	一种基于WIFI画像识别用户所处场景的方法	知识挖掘
3	判断WiFiMac属性并进行定向信息推送的方法	知识挖掘
4	一种基于wifi信息建立用户画像的方法	知识挖掘
5	每日互动可视化大屏软件V1.0	数据可视化

上述技术储备为本项目开发涉及的知识挖掘、数据可视化等底层技术研发提供了技术基础。

人才储备方面，公司构建了系统化的人才梯队建设体系，通过对不同阶段、不同岗位的员工实施不同的人才培养策略，储备了一批稳定的可用之才；此外，通过薪酬、员工福利在内的激励措施来稳定和扩大人才队伍，激发员工的积极性与创造性，形成了一只超过300人的技术团队，部分核心技术人员在公司成立时即已加入。

(4) 庞大的开发者客户群体为本项目提供了初代客户基础

公司在过往 10 多年为移动应用开发者提供技术服务过程中积累了大量优质、稳定的开发者客户，截至 2020 年 6 月 30 日，公司开发者客户数量约 18 万个，覆盖的 APP 数量约 38 万款。公司积累的庞大、优质的开发者客户群体为本项目提供了初代客户基础。

4、项目投资概算及经济效益

（1）投资概算

本项目总投资 68,124.40 万元，主要包括设备购置及安装费 35,688.00 万元、人员投入 22,519.73 万元、装修工程费 2,565.00 万元以及铺底流动资金 6,439.73 万元等。此外，本项目在个推总部大楼实施，若本项目实施时个推总部大楼尚未建成，公司将通过租赁的方式进行投入，预计需支付租赁费用 688.21 万元。

（2）经济效益

本项目建设期后第一年（即 T4 年）预计实现营业收入 35,028.00 万元，利润总额 7,386.63 万元。本项目所得税后内部收益率为 19.89%、净现金流量净现值为 12,756.90 万元、静态投资回收期为 6.05 年。

本项目实施后一方面能提升公司数据治理能力、增能垂直应用领域，另一方面实现产品输出向能力输出的战略升级，项目预期收益较好。

5、本次募集资金投向涉及的报批事项

本项目无需备案，不涉环境影响评估事项。

（二）个推总部大楼建设项目

1、项目基本情况

公司拟在杭州市紫金港科技城云谷区块新建办公楼和配套设施，用于满足公司未来业务发展需求，本项目用地已取得浙（2020）杭州市不动产权第 0005457

号《不动产权证书》，该块土地坐落于杭州市西湖区双桥（云谷）单元 XH0205-20 地块，用途为工业用地（创新型产业），土地使用权面积为 20,278.00 平方米。

2、项目的必要性分析

（1）为公司的稳定和可持续发展提供保障

公司在杭州现有的办公场所均为租赁所得，主要为千岛湖智谷大厦 A 座 11-15 楼、福地创业园 1 号楼、3 号楼、4 号楼等物业，办公场所年租金达到千万级别，租期以 2 年短期租约为主，而且租金呈持续上涨趋势，限制了公司的快速发展和规模扩张。本项目建成后可为公司未来稳定和可持续发展奠定坚实基础，满足公司中长期发展战略的需要。

此外，公司现有办公场所均为房屋租赁取得，且公司部分办公场所租赁房屋未取得产权证书。公司承租的该等房产可能因产权手续不完善而存在租赁合同被认定无效、租赁房屋及所在土地因地方城市规划等原因被政府征用、拆迁等潜在风险，可能对公司的业务经营造成一定影响。

（2）有利于留住、引进和培养稳定的人才队伍

未来几年是公司实现快速发展阶段的关键时期，建立能够适应现代化企业发展需要的高素质人才队伍显得尤为迫切。个推总部大楼地处杭州市城西科创大走廊，本项目的建设对公司未来人才团队建设具有积极作用，一方面能够营造稳定的办公环境，吸引更多优秀的人才加入公司，为公司持续发展提供充足的人才保障；另一方面，项目建成后，公司办公环境及周边环境将得到极大改善，员工办公舒适度和满意度将得到有效提升；此外，相关生活、文化配套设施的建设，将为员工工作之余提供更丰富的文化活动，增强员工的认同感、归属感和凝聚力，这既有利于公司留住各类优秀人才，也有利于更好地引进各类高精尖人才，建立稳定、高素质的人才队伍，为实现公司中长期发展目标助力。

（3）有利于提升公司品牌形象，助力公司业务发展

个推总部大楼将为公司提供一个现代化的办公中心和研发基地，项目建成后将成为公司标志性象征之一，能够有效提升公司整体形象，增强客户对公司的认可度，有利于公司与客户建立更加紧密的合作纽带，进而有助于公司各项业务顺利开展；另一方面，将有力增强广大投资者对企业的信心，提升公司在投资者心目中的形象。

品牌形象的提升将为公司开展品牌和市场活动提供便利，将增强公司在行业内品牌建设和市场拓展的能力，提升公司的行业地位，增强行业竞争能力，推动公司现有业务加速发展。

（4）有利于公司改善资产结构，提高风险抵御能力

公司目前固定资产相对占比较低，总部大楼建成后将使公司拥有固定的办公及相关业务开展的场所，增加公司的固定资产持有量，提高公司的抗风险能力、评级水平和融资能力，保证公司业务顺利开展。

3、项目的可行性分析

（1）公司业务的持续健康发展是支撑项目实施的业务基础

公司持续在新技术、新产品等方面进行研发投入，2019 年在公共服务、风控服务等多个垂直应用领域实现了突破性进展，公司业务结构性优化已见成效，公共服务和风控服务实现的收入较 2018 年增长 121.87%。

受 2020 年的新冠疫情影响，全球经济下行压力不断加大，在严峻的外部环境下，公司营业收入仍然保持稳定，公司业务结构进一步优化，业务成长更有韧性，持续盈利基础更加扎实。2020 年上半年，公司公共服务与风控服务较上年同期实现了 20.94% 的增长，更重要的是公司为本次防疫提供了数据支撑和辅助决策系统，获得了中央及各地政府的广泛认可。

公司作为一家交叉融合了互联网、大数据、人工智能和云计算等多个新兴产业的新经济体，持续不断通过技术研发助力业务发展。2020 年上半年，公司人

工及研发投入同比增加 1,100.75 万元，主要致力于人工智能、大数据处理等领域的科研工作和技术储备，为公司未来业务持续增长提供技术支撑。

公司业务的持续健康发展，以及持续不断的研发投入驱动业务增长，为本项目实施提供了良好的业务支撑。

（2）公司优良的人才储备是支撑项目实施的人才基础

公司核心团队拥有着多年的互联网从业经验和丰富的移动互联网行业积累，来自于微软、IBM、百度、新浪、阿里巴巴等知名公司。创始人方毅，曾获第三届中国创新创业大赛一等奖；公司首席技术官叶新江，曾任 MSN 中国首席架构师。凭借着公司管理团队对移动互联网行业的深刻理解，公司相继推出了个推、个像等具有竞争力的产品，在移动互联网的浪潮中始终保持着竞争优势。

上市公司作为人力资本密集型企业，在公司发展壮大的过程中，公司持续加强对创新优秀人才的招募和培养，构建系统化的人才梯队建设。2020 年，公司继续加大人才引进力度，陆续引入多名资深核心管理人员，也迎来了几十位来自于“985”“211”等全国知名院校优秀毕业生，为更多垂直领域强化技术研发和产品创新储备了充足的战略人才，充分发挥优秀人才在各条线绩效优化方面的卓越引领作用。

公司在不断引入人才的同时，通过新人培训计划、关键人才梯队打造、储备干部培养等内部人才建设机制，持续提升公司技术人员及产品人员职业技能水平，增强高素质管理团队建设能力，为技术深入和业务开展提供强大的专业人才支撑。

公司持续不断的扩充业务线及与之相匹配的专业人才团队，为本项目的实施提供了充足的人才储备。

（3）项目所在地区人才、产业优势明显

本项目建设地点杭州市拥有丰富的互联网人才优势和产业资源。在人才方面，杭州拥有着浙江大学、西湖大学等知名高校，每年能够为杭州市提供大量高学历

专业人才；同时，杭州市我国互联网产业的主要聚集地之一，拥有阿里巴巴、蚂蚁金服、网易等知名互联网企业，储备有大量互联网人才。因此，项目建设期间，公司能够通过积极招聘等方式，不断扩大自身研发技术团队规模，以满足项目的建设需求。

4、项目投资概算及经济效益

（1）投资概算

本项目总投资 45,677.47 万元，主要包括建筑工程费 42,096.47 万元、工程建设其他费用 3,581.00 万元等。

（2）经济效益

本项目不产生直接经济效益，项目建成后，将缓解未来增长的办公用地需求与租赁办公用地不足的矛盾，改善员工办公环境、提升公司品牌形象，此外，可以解决目前部分租赁房屋未取得产权证书而存在的潜在房屋租赁风险。

5、本次募集资金投向涉及的报批事项

本项目用地已取得浙(2020)杭州市不动产权第 0005457 号《不动产权证书》，本项目已经当地发改部门备案。

（三）补充流动资金

公司拟使用本次发行募集资金中的 26,500.00 万元用于补充流动资金，使用募集资金补充流动资金的必要性如下：

1、公司业务结构不断优化、规模快速增长，资金需求量增加

公司持续在新技术、新产品等方面进行研发投入，2019 年在公共服务、风控服务等多个垂直应用领域实现了突破性进展，业务结构进一步优化，公共服务和风控服务实现的收入较 2018 年增长 121.87%。公司在业务结构调整过程中，部分客户回款周期相对较长，未来随着收入规模不断增长、业务结构不断优化，

对日常资金的需求量也会相应增加，本次募集资金部分用于补充流动资金，有利于缓解公司日常经营的资金压力，为公司业务的进一步发展提供资金支持。

2、巩固行业领先地位、提升竞争力需要持续进行资金投入

公司所处的大数据行业具有互联网行业技术密集型特征，技术升级、迭代快，此外，互联网行业人才竞争激烈，高端人才昂贵且稀缺。为保持行业领先地位，公司需维持较高的研发设备投入和人才投入。未来随着公司垂直应用领域不断开发、数据处理相关技术的不断升级，公司对发展资金的需求量也会增加。本次募集资金部分用于补充流动资金，可以进一步巩固行业领先地位、提升竞争力。

3、使用募集资金补充流动资金是公司现阶段的最优选择

银行贷款等债务性融资成本相对较高，且存在融资额度、期限的限制，此外，公司处于轻资产行业，房屋、建筑物等易于担保的资产较少，较难通过银行贷款等债务融资方式获得资金支持。2019年3月，公司在深交所创业板上市，获得的融资对公司把握市场机遇、保持技术领先起到了重要助力作用。因此，使用募集资金补充流动资金是公司现阶段的最优选择。

三、本次发行对公司经营管理、财务状况等的影响

（一）本次发行对公司经营管理的影响

本次募集资金投向包括每日治数平台建设项目、个推总部大楼建设项目以及补充流动资金，每日治数平台实施后一方面可以夯实公司数据治理底层技术、增能垂直应用领域，另一方面通过将数据治理能力云端化，实现产品输出向能力输出的战略升级，协助客户提高数据价值实现能力，降低数据使用门槛。个推总部大楼建成后，将缓解未来增长的办公用地需求与租赁办公用地不足的矛盾，改善员工办公环境、提升公司品牌形象，此外，可以解决目前部分租赁房屋未取得产权证书而存在的房屋租赁风险。

（二）本次发行对公司财务状况的影响

本次向特定对象发行实施后公司资产总额和净资产规模将有所增加,有利于提高资金实力。但由于股本增加及募投项目实施至产生预期经济效益需要一定时间,因此短期内公司每股收益等存在被摊薄的可能。

四、可行性分析结论

综上,本次向特定对象发行股票募集资金投资项目符合相关政策和法律法规,以及公司整体战略发展规划,有利于提升公司数据治理能力、实现业务模式升级,提升盈利能力及核心竞争力,降低经营风险,符合公司及全体股东的利益。

浙江每日互动网络科技股份有限公司

董事会

2020年9月26日